

TECHNICO-COMMERCIAL-E SÉDENTAIRE



Secteur :

> **Commerces de gros**



Insertion professionnelle :



Affinité :

Le contact humain



Perspectives d'évolution :



Niveau d'étude conseillé :

BAC +2

La satisfaction client dans un point de vente est la mission principale de l'attaché(e) technico-commercial sédentaire. Il/elle développe et fidélise sa clientèle et prospecte de nouveaux clients. Pour réussir cette mission, il/elle **écoute et analyse les besoins** du client, **propose une offre** produits/services et **apporte des conseils et un accompagnement sur-mesure** sur le plan technique pour répondre au mieux à sa demande. Il/elle met à jour ses connaissances en s'informant régulièrement sur l'évolution du marché et des produits.

Les missions



- ✓ Organiser un point de vente et participer à la mise en place des produits/services
- ✓ Identifier et analyser les besoins clients
- ✓ Conseiller les clients dans le choix des produits/services
- ✓ Assurer une veille sur les produits/services (tendances sur le marché, tableau de suivi de l'activité, etc.)
- ✓ Négocier les conditions commerciales et peut assurer le suivi des commandes (conditions d'achat, de règlement, de livraison)

Le lieu de travail



- ✓ Point de vente du secteur : comptoir de vente d'un grossiste, magasin spécialisé

Les qualités requises



- ✓ Aisance relationnelle
- ✓ Sens de l'organisation
- ✓ Ténacité
- ✓ Autonomie
- ✓ Esprit d'équipe

Les formations possibles



Niveau bac +2 :

- ✓ [BTS Négociation et digitalisation de la relation client](#)
- ✓ [BTS Conseil et commercialisation de solutions techniques](#)

Niveau bac +3

- ✓ [BUT Techniques de Commercialisation : business international](#)
- ✓ [Licences Professionnelles Commercialisation de produits et services](#)

Les possibilités d'évolution



- ✓ [Manager d'équipe commerciale itinérante](#)
- ✓ [Manager d'équipe commerciale sédentaire](#)
- ✓ [Responsable d'unité commerciale](#)
- ✓ Responsable commercial(e)

Comment accéder à ce métier ?

Se former en alternance

En savoir plus +

Se faire accompagner

En savoir plus ✓

Découvrez les métiers en visites immersives 360°



Les métiers de la distribution en
produits de décoration du
bâtiment

Faire la visite ✓



Les métiers de la distribution de
produits électriques, sanitaires et
génie climatique

Faire la visite ✓